

扩大业绩的几种方法

到这一步，前提是你现在已经收款了。只有收款，你才能去考虑扩大。

一、多号操作

多号操作是最容易扩大业绩的，你 A 任务收款了，一个号收了 1000，那么做 5 个号就是 5000, 10 个号就是 1 万。

但是这种玩法需要注意多号之间避免关联，同时也需要注意做好任务收款额度的测试。

二、多任务操作

一个网站做一个任务，显然是比较不划算。那么多个任务，也能提高你的收入水平。

A 任务收 1000，B 任务再收 1000，你的收入也能快速提高。所以，前期还是需要测试出更多的收款任务，才是你收入增加以及收入稳定的保障。

这种玩法，也需要注意任务的安全性，不能因为 A 不行了，连累 B 任务。

不管是多号还是多任务，其实都是靠多投入时间成本来扩大收益，但是每个人的时间是有限的，所以，如何提高单位时间的价值呢？

有些人到中后期会选择找人代做，跟人合作来提高收益。

你出号出任务，工作室或者个人给你代做，你拿小头他拿大头。但是这种不好的地方在于，任务容易泄露。

还有一种就是自动化，利用自动化工具，减少人工投入时间。但是大部分人没有程序基础，不会写脚本，也跟上面代做一样容易泄露。

前期比较可行的方法，是尽量减少你低价值的劳动，进行一些外包。

比如建站、比如批号，可以找人。